

Konsultprofil Thomas Öster

Kontaktinformation:

thomas.oster@vdstodet.se

Täby

Tel : 076-1498959

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/thomasoster1/>



Thomas har 30 års internationell erfarenhet av skiftande ledande befattningar främst inom strategi och affärsutveckling, produktledning, försäljning och marknadsföring inom både internationella koncerner som Start-up / Scale-up bolag.

Thomas har innehaft positioner bl.a. som Global Försäljningschef, Marknads- och Produkt- chef, chef för Operations och Serviceleverans, Produktutvecklingschef samt ett flertal olika Kundchefsroller i Sverige och utomlands inom Ericssonkoncernen.

Thomas har gedigen och versatil erfarenhet från Information-Communication-Technology (ICT) branschen. Han har dessutom erfarenhet från verkstadsindustrin och medicintekniska bolag genom framförallt styrelseengagemang.

Thomas har en bred och djup kunskap om att utveckla affärer och organisationer i olika kulturer samt stadier med tonvikt på Europa, Asien och Nordamerika inkluderande också 9 år av utlandstjänstgöring i USA och Australien.

Han har omfattande erfarenhet av förändringsprocesser och har dessutom lett och deltagit i ett flertal förvärv med efterföljande integrationsprocesser och avyttringar.

Språk: engelska, tyska,

Specialistområden:

- Strategisk, taktisk affärs- och verksamhetsutveckling
- Internationell expansion inkl. företagsförvärv
- Ledning samt styrning av dotterbolag, säljbolag och säljorganisationer
- Utveckling av organisation, personal och företagsledning
- Försäljning och marknadsförings utveckling, Internationell / Lokal
- Go-to-Market strategier av ny teknologi/produkter
- Kommersiella frågor
- Coachning / bollplank